

MARIA GALLAND

PARIS

LA BEAUTÉ A BESOIN DE PERSONNALITÉ, DE TALENT ET DE SAVOIR-FAIRE. MARIA GALLAND PARIS EST UNE ENTREPRISE EMBLEMATIQUE DANS LE MONDE DES COSMÉTIQUES PROFESSIONNELS. COMMENCEZ UN NOUVEAU CHAPITRE DANS VOTRE CARRIÈRE EN REJOIGNANT MARIA GALLAND PARIS ET FAITES PARTIE DE CE SUCCÈS.

POUR RENFORCER NOTRE ÉQUIPE, NOUS SOMMES À LA RECHERCHE DU PROFIL SUIVANT :

Chef de Secteur PACA H/F

Dpts 04/05/06/07/13/26/30/48/83/84

MISSIONS

- Développe la marque sur le secteur géographique qui lui est confié dans les instituts de beauté et les spas
- Assure la présence qualitative de la marque et son référencement dans les plus beaux points de ventes de sa région
- Optimise la présence de l'ensemble des soins et des produits revente de la marque chez l'ensemble de ses clients
- Accompagne le développement du business des clients qui lui sont confiés
- Pilote avec son client le plan d'actions, le plan marketing et les formations des équipes de chaque point de ventes
 - Met en place des objectifs annuels avec chaque client
 - Définit avec chaque point de ventes les actions commerciales à mener et les objectifs à atteindre
 - Organise la répartition des moyens moteurs en fonction de la stratégie déployée sur le secteur
 - S'assure de la bonne participation du client à l'ensemble des événements de formation de la marque
 - Suit la réalisation de ces objectifs et propose les mesures correctives
- Représente la marque lors des événements, soirées, animations de ses clients
- Reporte à son directeur commercial de région les résultats de son activité ainsi que les informations sur ses clients et la concurrence.
- Est force de proposition pour améliorer constamment la performance de la marque sur son secteur

QUALITES REQUISES

- Transparence, respect, excellence, passion et confiance sont les 5 valeurs clefs partagées par les collaborateurs de Maria Galland en France
- Le/la candidate sera un commercial, autonome, bénéficiant d'un relationnel de qualité
- Il/elle fera preuve de ténacité, d'empathie avec sa clientèle et sera concentré sur l'obtention de résultats significatifs
- Il/elle est orienté solution, rigoureux et organisé, il/elle a la capacité à s'intégrer rapidement dans une équipe

FORMATION

- Diplômé d'une école de commerce ou équivalent bénéficiant d'une première expérience dans la vente de produits professionnels ou en GMS
- Maîtrise de l'anglais
- Maîtrise du pack office et de SAP.

AUTRES INFORMATIONS

- Type de poste : CDI
- Départements rattachés : 13, 83, 84, 26, 48, 30, 07, 04, 05, 06, 2A, 2B.
- Rattachement hiérarchique : Directeur Commercial Région Sud
- VEUILLEZ ENVOYER VOTRE CANDIDATURE À:
MARIA GALLAND, 22 rue Saint Gilles, 75003 Paris ou recrutement@maria-galland.fr
Veuillez indiquer la référence MG2018CO-3 dans l'objet de votre e-mail.